

《本受講申込書に必要事項を記入のうえ、お取引店舗にお申込みください》

《申込期限》2024年6月7日（金）

実 施 要 領			
対象者	企業の後継予定者・若手経営者		
期 間	2 0 2 4 年 7 月～2 0 2 5 年 3 月		
定 員	2 0 名（予定）		
会場	弊行本店 9 階		
受講料	お一人様 2 3 0, 0 0 0 円 ※受講料は後日請求させていただきます		
受講料 振込先	岩手銀行本店営業部 普通預金 2137953 口座名義 「いわぎん次世代経営塾事務局 代表 長瀬 俊章」 ※振込みは当行窓口にてお手続き願います。 ※振込みには所定の手数料がかかります。 ※振込みのお控えを領収書にかえさせていただきます。		
申込手続き	2 0 2 4 年 6 月 7 日（金）※下部の申込書をお取引店にご提出ください		
留意事項	募集状況によりお申込みを承れない場合がございますので、ご了承ください		
主催者	株式会社岩手銀行 （協力 株式会社タナベコンサルティング）		
お問合せ	〒020-8688 盛岡市中央通1丁目2番3号 岩手銀行地域貢献部内 いわぎん次世代経営塾事務局（大平、畠山） TEL：019-623-1111 FAX：019-622-1266 E-mail:ibk-keiei jyuku@iwatebank.co.jp		

株式会社岩手銀行 御中

株式会社タナベコンサルティング 御中

受 講 申 込 書			
貴社名			
会社住所	〒		
フリガナ			
受講者氏名			
生年月日	昭和 平成	年 月 日	年齢 歳
携帯電話			
メールアドレス			
所属部署		社内における 肩書	

<留意事項>

※受講料については、一括で頂戴いたします。途中、ご欠席の日程がございましたも一部返却は致しかねます。

※受講期間中に提供する情報の著作権は、(株)タナベコンサルティングに帰属しており第三者への提供はお断りいたします。

※ご記入いただきましたお客さまの個人情報は、当該受講生・セミナー・商品のお申込みに関する確認・連絡および経営情報・催物などのご案内をお送りさせていただく際に利用させていただきます。

いわぎん次世代経営塾

次世代を担う若手経営者の新たな飛躍に向けて

第12期開塾のご案内



いわぎん次世代経営塾 第12期

若手・後継経営者・経営幹部向け 経営力強化のためのマネジメント講座

いわぎん次世代経営塾 第12期 開講の目的

日々刻々と変化する経済環境を勝ち抜いていくためには、総合的なマネジメント力の体得による積極的なイノベーション（変革）が求められています。

営業も、財務も、人材育成も、それ自体は経営ではありません。経営とは、高い見地から経営の各機能をバランスよくコントロールすることです。

弊行では、不透明な今の時代だからこそ必要な経営の基本に着眼し、次世代のリーダー向けの「マネジメントの本質とスキル（技術）を体系的に体得する」ことを目的とした「いわぎん次世代経営塾」を開催いたします。

過去11年間で約250名を輩出した若手経営者の登竜門。

実践的な勉強会、講演会、経営情報の提供、また異業種の次世代経営者の方々が集まる当塾で新たなネットワークづくりの場として、貴社の人材育成としてご活用頂ければ幸いです。

志高く向上心ある次世代を切り拓く企業の後継者、若手経営者の皆様のご参加をお待ちしております。

いわぎん次世代経営塾のポイント

1

実務に直結した勉強会

経営の基本を体系的に学ぶ実践勉強会を全9回開催致します。
経営の現場を活きた講師陣が教科書にはない“実践経営”をご提供いたします。

2

弊行役員等講話及び 他行経営塾生との情報交換

実務に基づいた経営に役立つ講演会・
他行の経営塾生との情報交換会を開催。

3

実践に役立つ経営情報のご提供、 経営相談を含めたアドバイス体制

タナベコンサルティングの実践済みノウハウをご提供。自社の経営に関する相談など講師による個別経営相談も可能。

4

感染症対策

当塾は、Web参加にも対応しておりますので、ご自身のパソコン、タブレット、スマートフォンからご参加頂けます。

8つの基本STEP

自社の現状分析を行い、アクションプラン（中期経営計画）を作成・発表する能力が身に付きます。
⇒経営に関する基本事項、事業戦略、計数管理、リーダーシップ等を学び、自社の現状認識を行ったうえで、自社の将来像（3年後にどういった会社になりたいか）を示したアクションプランの作成・発表を行っていただきます。

STEP 1 経営全般
STEP 2 事業戦略
STEP 3 計数管理
STEP 4 リーダーシップ
STEP 5 現状認識
STEP 6 企業の原点づくり
STEP 7 ビジョン
STEP 8 経営原則

カリキュラム

回	開催日	時間	テーマ	内容
1	2024年 7月23日(火) 【本店9階】	13:00 ～ 17:00	岩山頭取による受講生へ贈る講義 「企業理念と哲学」	・経営のモノ選び、ヒト使いの基本 ・経営の原理原則 ※講義終了後、自己紹介と名刺交換会を行います。
2	8月7日(水) 【本店9階】	13:00 ～ 17:00	「自社の事業戦略を考える」 ～自社の勝てる場の発見～	・事業戦略の基本 ・真の顧客とは
3	9月18日(水) 【本店9階】	9:00 ～ 17:00	「経営数値から現状を捉える」 ～P/L・B/Sの徹底理解と会社のいまを数値で語る～	・儲けの構造～損益分岐点～ ・自社の経営課題を数字で押さえる ・財務、非財務による企業価値向上
4	10月8日(火) 【本店9階】	13:00 ～ 17:00	「人と組織とリーダーシップ」 ～チーム経営を推進する～	・リーダーの条件とは ・人を育てる仕組みづくり
5	11月19日(火) 【本店9階】	13:00 ～ 17:00	「問題の本質をつかむ現状認識」 ～正しい危機感の醸成～	・事実をあるがままにつかむ ・4つの目と3つの感覚
6	12月18日(水) 【本店9階】	13:00 ～ 17:00	「理念の確立と徹底なくして存続なし」 ～企業の原点づくり～	・価値判断基準を持つ ・企業の原点とは何か？
7	2025年 1月17日(金)	調整中	「あきた未来塾」との交流企画	・企業視察または特別講演会等を予定
8	2月12日(水) 【本店9階】	13:00 ～ 17:00	「“価値”組への中期ビジョン策定方法」 ～経営者の仕事～	・定性ビジョン、定量ビジョン ・突破口づくり
9	3月7日(金) 【ホテル】	13:00 ～ 17:00	自社のアクションプラン発表会	

※テーマ・内容・日程・開催順番につきましては、変更する場合がございます。予めご了承ください。

岩手銀行役員等講話

頭取ほか弊行役員等による
講話を開催します。



経営情報（FCC Academy Cloud）

戦略パートナー情報や動画コンテンツが
PCやスマートフォン、iPadなどの
タブレット端末で閲覧いただけます。

経営書籍

タナベコンサルティングの
コンサルタントが臨床実績から
基づく経営の本質をお伝えいた
します。



個者別経営アドバイス

受講者の皆様がお持ちの様々な
固有の経営諸問題にお応えします。
※希望者のみ

