

《本ページに必要事項を記入のうえ、お取引店舗にお申込みください》

《申込期限》平成31年4月5日（金）

いわぎん次世代経営塾 受講申込書

※募集状況等によって、お申込みをお断りさせていただく場合がありますのでご容赦願います。

フリガナ			
受講者氏名			
生年月日	昭和 平成	年 月 日	年齢 歳
携帯電話			
趣味			
好きな言葉			
経営塾に参加する 意気込み等			
貴社名			
会社住所			
所属部署		社内における 肩書	
企業 P R			
お問合せ	〒020-8688 盛岡市中央通1丁目2番3号 岩手銀行法人戦略部内 いわぎん次世代経営塾事務局（佐藤、荒屋、高橋、佐々木、菊谷） TEL：019-624-8429 FAX：019-622-1266 E-mail:ibk63709@iwatebank.co.jp		

＜留意事項＞
※受講料については、年会費として一括で頂戴いたします。途中、ご欠席の日程がございましたも一部返却は致しかねます。
※受講期間中に提供する情報の著作権は、㈱タナベ経営に帰属しており第三者への提供はお断りいたします。
※ご記入いただきましたお客さまの個人情報、当該会員・セミナー・商品のお申込に関する確認・連絡および経営情報・催物などのご案内をお送りさせていただく際に利用させていただきます。



次世代を担う若手経営者の新たな飛躍に向けて

第9期 いわぎん次世代経営塾

第9期開塾のご案内



いわぎん次世代経営塾 第9期

若手・後継経営者・経営幹部向け 経営力強化のためのマネジメント講座

【いわぎん次世代経営塾 第9期開催の目的】

日々刻々と変化する経済環境を勝ち抜いていくには、総合的なマネジメント力の体得による積極的なイノベーション（改革）が求められています。

営業も、財務も、人材育成も、それ自体は経営ではありません。経営とは、高い見地から経営の各機能をバランスよくコントロールすることです。

弊行では、不透明な今の時代だからこそ必要な経営の基本に着眼し、次世代のリーダー向けの『マネジメントの本質とスキル（技術）を体系的に体得する』ことを目的とした『いわぎん次世代経営塾』を開催いたします。

8年間で約170名を排出した若手経営者の登竜門。
実践的な勉強会、講演会、経営情報の提供また、異業種の次世代経営者の方々が集まる当塾で新たなネットワークづくりの場として、貴社の人材育成としてご活用頂ければ幸いです。

志高く向上心ある次世代を切り拓く企業の後継者様、若手経営者の皆様のご参加をお待ちしております。

【いわぎん次世代経営塾の特徴】



実務に直結した勉強会を開催

⇒経営の基本を体系的に学ぶ実践勉強会を全11回開催致します。
実務に精通した講師陣が教科書にはない“実践経営”をご提供致します。



岩手銀行役員講話

⇒弊行頭取をはじめ役員による講話を開催致します。
金融機関から「診た」企業経営についての体験談等をご紹介します。



実践に役立つ経営情報のご提供

⇒100年先も1番に選ばれる企業を目指す経営者の方をサポートする経営情報サイト「FCCREVIEW.Digital」。
また、タナベ経営のコンサルタントが5,000社以上の臨床実績から基づく経営の本質を書籍にてお伝え致します。



ステップごとの
8つの
基本カリキュラム

自社の現状分析を行い、アクションプラン（中期経営計画）を作成・発表する能力が身に付きます

⇒経営に関する基本事項、計数、事業戦略、営業戦略、リーダーシップ等を学び、自社の現状認識を行ったうえで、自社の将来像（3年後にどういった会社になりたいか）を示したアクションプランを作成・発表を行っていただきます。



実 施 要 領	
対象者	企業の後継予定者・若手経営者
期 間	平成31年5月～平成32年2月
定 員	20名（予定）
会場	弊行本店9階または研修所
受講料	お一人様 250,000円（消費税込） ※受講料は後日請求させていただきます
受講料 振込先	岩手銀行本店営業部 普通預金 2137953 口座名義 「いわぎん次世代経営塾事務局 代表 佐々木 安浩」 ※振込みは当行窓口にてお手続き願います。 ※振込みには所定の手数料がかかります。 ※振込みのお控えを領収書にかえさせていただきます。
申込手続き	平成31年4月5日（金）※裏面の申込書をお取引店にご提出ください
留意事項	募集状況によりお申込みを承れない場合がありますのでご了承願います

回	開催日 会場	時間	テーマ	内容	
1	平成31年 5/24(金) [本店9階]	14:00 ～ 17:00	田口頭取による受講生へ贈る講義 「企業理念と哲学」	・経営の選び・ヒト使いの基本 ・経営の原理原則、マネジメントとは？ ※オリエンテーション終了後自己紹介と名刺交換会を行います。	発会 パーティ 開催
2	6/12(水) [本店9階]	13:00 ～ 17:00	「自社の事業戦略を考える」 ～自社の勝てる場の発見～	・事業戦略の基本 ・真の顧客とは	役員講話 (30分)
3	【合宿】 7/17 (水)	13:00 ～	「ビジネス財務」 ～P / L ・ B / S の徹底理解～	・会社の数字を理解する ・儲けの構造～損益分岐点～	役員講話 (30分)
4	7/18(木) [当行研修所]	翌日 17:00	「経営数値から現状を捉える」 ～会社のいまを数値で語る～	・利益構造を理解する ・自社の経営課題の把握	
5	9/11(水) [本店9階]	13:00 ～ 17:00	「リーダーシップと効果的な 人材育成・コミュニケーション」 ～トップのあるべき姿とは～	・リーダーの条件とは ・人を育てる仕組みづくり	役員講話 (30分)
6	10/16(水) [本店9階]	13:00 ～ 17:00	「自社の存在価値とは」 ～顧客から選ばれる会社になるために～	・存在価値と存在意義を見出す ・企業価値をどう高めるか	役員講話 (30分)
7	【合宿】 11/19 (火)	13:00 ～	「環境分析から現状を捉える」 ～自社が置かれた状況を知る～	・自社をとりまく環境 ・環境分析を経営に活かす	過去講師 榎龍角散 代表取締役 藤井隆太氏 榎ワイズマン 代表取締役会長 南館伸和氏 等
8	11/20(水) [当行研修所]	翌日 17:00	ゲスト講師による特別講演会 or 企業視察		
9	12/11(水) [本店9階]	13:00 ～ 17:00	「あるべき姿の設定」 ～定性的ビジョン・定量的ビジョン～	・あるべき姿を描く ・定性・定量ビジョン	役員講話 (30分)
10	平成32年 1/15(水) [本店9階]	13:00 ～ 17:00	「ビジョン実現のためのアクションプラン」 ～年度別重点戦略に落とし込む～	・ビジョンに向けた課題の抽出 ・課題対策を年度計画へ落とし込む	役員講話 (30分)
11	2/21(金) [ホテル]	13:00 ～ 17:00	自社のアクションプラン発表会・修了式		修了 パーティ 開催

※テーマ・内容、日程・開催順番につきましては、変更する場合がございます。予めご了承願います。