

2023.8.29 (tue) 15:00 ~ 16:30

たくさん売るための方法を
Amazonのコンサルタントが
こっそり教えます。

「BtoC」「BtoB」
双方の販路拡大を実現するための

Amazon ビジネス 活用 セミナー

このようなお悩みありませんか・・・？

売上アップを
目指して
新たな販路を
開拓したい



与信管理などが
ネックで
一歩が
踏み出せない



マーケティング
分析から
販売アドバイス
までしてほしい



初年度から
しっかりと
利益を
確保したい



人手不足のため
とにかく
業務を効率化
したい



このような課題を、Amazon ビジネス で解決することができます！

本セミナーでは、「なぜ、Amazon ビジネスが成長・拡大しているのか？」
「Amazon ビジネスを活用することで、どのようなサポートが受けられるのか？」
を解説いたします。

amazon

みらいコンサルティンググループ

この度、Amazon と みらいコンサルティング
グループの独自の制度構築により、Amazon
ジャパン社員から直接「Amazon ビジネス」
への新規参入サポートを受けられる支援
サービスをスタート！

セミナー
特典

セミナー参加者限定！
Amazon ジャパン社員による
ダイレクトサポート

本セミナー参加後に Amazon ビジネスにお申込みいた
だきますと、Amazon ジャパン社員によるダイレクトサポ
ートが受けられます。ダイレクトサポートを受けることで
自社にあった出品の仕方や、ビックデータを活用した
売れやすい価格設定などを知ることができます。

※サポート可能な企業数には上限があります。
先着順とさせていただきますのでご了承ください。

講師紹介



井口 亮

アマゾンジャパン合同会社

セラーサービス事業本部 Amazon Business マーケットプレイス事業部

大学卒業後、金融機関で営業や広報などの業務を経験した後、アマゾンジャパンへ入社。現在ビジネス向け（法人・個人事業主向け）のEコマースである Amazon ビジネスに関わる業務を中心に、新規出品者への支援サービスを展開している。

プログラム

1. Amazon.co.jp と Amazon ビジネスの違い
2. Amazon 出品サービスの仕組み
3. Amazon 出品サービスを活用した DX 取組

お申込み方法

以下のURLあるいはQRコードよりお申込みください。

https://go.miraic.jp/20230829_seminar_amazon



お申込み時に登録頂いたメールアドレスに「受付完了メール」が自動配信されますので、ご確認ください。

※もし、お申込み完了より 24 時間以内にメールが届かない場合は、お早めにお問い合わせください。

開催直前になりますとご対応できない場合がございます。あらかじめご了承ください。

参加方法

お申込み時に登録頂いたメールアドレスに「受付完了メール」が自動配信されます。

そのメールに「視聴用 URL」「セミナー ID」「パスコード」が記載されておりますので、

当日は、そちらの「視聴用 URL」もしくは「セミナー ID」と「パスコード」でログインして、ご参加ください。

セミナー開催予定時刻の 10 分前から、アクセス可能です。

注意事項・個人情報の取り扱いなど詳細については、上記のお申込みページをご確認ください。

お問い合わせ

みらいコンサルティンググループ セミナー事務局

電話番号：03-6281-9810(代) (平日：9:30～16:30)

メール：seminar@miraic.jp

お問い合わせフォーム：https://www.miraic.jp/seminar_inquiry/

