岩手日報社 × Iwagin R&Consulting

参加無料
要事前申し込み

第3回 いわて事業承継プロジェクトセミナー

実例から学ぶ
経営戦略とM&A

日時 2026.11.6 金
14:00▶16:10 開場 13:30

場所 岩手日報社 5階ホール
（盛岡市内丸3−7）

参加方法 会場参加 ※後日、動画配信あり

第1部 基調講演（60分）

しくじり事例から学ぶ 会社を引き継ぐためのM&A
〜地方企業が押さえるべき留意点とは〜

地方銀行員時代を含め25年以上にわたり、地域の産業を地域で承継する「地産地承」に注力し、関わるすべての人がイイねと思えるM&Aを目指してきました。
宮城県で初の社会福祉法人の事業譲渡など多様なM&Aを支援してきた経験から、陥りがちな失敗パターンと実践的な成功ノウハウを具体的に語ります。

講師
株式会社EMA 代表取締役
鈴木（すずき） 芳徳（よしのり） 氏



宮城県大崎市出身。大学卒業後、七十七銀行へ入行。支店にて法人営業・融資を経験した後、法人営業部にて幅広く法人営業推進に従事。M&A業務を立ち上げて事業承継に悩む中小企業のM&A仲介に携わる。定年退職後、株式会社EMAを設立し、地域の産業を地域で承継する「地産地承」M&Aに注力。これまでにM&Aアドバイザーとして25年間の経験と50件以上の成約実績。

第2部 トークセッション（50分）

M&Aを活用した成長戦略
〜複数の視点で考えるM&A〜

「買い手」「仲介」「PEファンド」―立場が変われば、M&Aに求める目的や成功のポイントも異なります。
本セッションでは、M&A経験豊富なパネリスト3名が、各者の目線からM&Aにおけるリアルな実態や注意点などを本音でお話いただきます。
表面的な話にとどまらない多角的かつ本質的な議論から、自社が選ぶべき戦略を掴む貴重な機会です。ぜひご参加ください。



パネリスト
株式会社理工電気 代表取締役
崎山（さきやま） 淳史（あつし） 氏



大学卒業後の1985年に株式会社東芝へ入社。1990年、実父が経営する株式会社理工電気に入社し、2005年に代表取締役に就任。2011年の東日本大震災では本社工場が被災したものの、新たに本社を建設して事業基盤を再構築した。2020年、精密板金加工業の株式会社ヒキチ（宮城）をM&Aにより譲り受けたことを契機に、周辺業種のM&Aを積極的に推進。現在は東北〜関東のグループ8社を擁し、幅広い製造・加工技術を生かして、多様な受注に対応している。

パネリスト
いわぎん未来投資株式会社 シニアアドバイザー
安井（やすい） 健（たけし） 氏



2007年大学卒業後、大手総合コンサルティングへ入社し上場企業に対する戦略立案、BPR等のコンサルティング案件を多数経験。2017年ロングブラックパートナーズ（LBP）入社後、再生アドバイザリー業務を経て、中国銀行とLBPの共同運営事業再生ファンド「おかやまキャピタルマネジメント」に出向。2022年から山形銀行の投資専門子会社「やまがた協創パートナーズ」に出向し、ファンドフロント業務・ハンズオン支援業務全般を伴走支援。2024年より岩手銀行の投資専門子会社「いわぎん未来投資」に参画、組成を支援。現在はソーシング（案件発掘）からハンズオン支援までファンド業務全般にわたり支援中。2026年8月には1号案件投資実行。

ファシリテーター／いわぎんリサーチ＆コンサルティング 高橋 洵氏 ※予定

主催／岩手日報社　いわぎんリサーチ＆コンサルティング

問い合わせ
いわて事業承継プロジェクト
事務局：岩手日報社ビジネス開発部
TEL 019-653-4119（平日9時〜17時）
E-mail iwatenp-irc@iwate-np.co.jp

お申し込み
二次元コードから申し込みフォーム、またはFAXでお申し込み下さい。
FAX 019-626-1881
お申し込み締め切り 11月4日（水）

実例から学ぶ経営戦略とM&A
FAX申込書

FAX 019-626-1881

（岩手日報社ビジネス開発部）

代表者			
会社名			
氏名		役職	
ご住所			
電話番号		参加人数	
メールアドレス			

参加者	（２人以上参加される場合、全員の氏名と役職をご記入下さい）		
氏名		役職	
氏名		役職	
氏名		役職	

連絡欄

●個人情報の取扱いについて●

ご入力いただいたお客さまの個人情報は、お客さまの同意なく第三者に開示することはございません。また、お客さまの個人情報は、セミナーの開催やお問い合わせ内容への回答等、プロジェクトの目的以外に利用いたしません。

二次元コードからもお申し込みいただけます。

会場には駐車場がありません。お車でお越しの際は近隣の有料駐車場をご利用ください。
営業活動や名刺収集のみを目的としたご参加はご遠慮いただきます。

いわて事業承継プロジェクト

「後継者不在」や「成長戦略」に悩む岩手県内経営者の課題解決を図るために、岩手日報社といわぎんリサーチ＆コンサルティングは、2025 年 6 月に業務提携契約を締結しました。両社の強みを生かし、M&A の情報発信を強化するとともに、岩手日報社に相談窓口を設置しています。

本セミナーは、M&Aを活用している経営者から、経営戦略や事業承継の手法に M&A をどう位置づけているかを学ぶ機会とします。

岩手日報社 × Iwagin R&Consulting